



**„Mit richtungsweisender Spitzentechnologie machen wir Signalübertragung leicht und sicher.“**

Mit dieser Vision ist die **DEV Systemtechnik** ein seit über 15 Jahren am Markt etabliertes Unternehmen, das sich auf alle Kombinationen der HF-Signalführung spezialisiert hat.

Als langjähriger Partner von Systemintegratoren für Satellitenbodenstationen, Kabelkopfstationen und anderen Systemanbietern in der Telekommunikation realisieren wir in enger Zusammenarbeit mit unseren Kunden anwendungsorientierte Geräte und Systeme zur Verteilung von hochfrequenten Signalen – damit beispielsweise der Endkunde ein störungsfreies Fernsehbild hat.

Um auch in Zukunft international weiter zu expandieren und unseren Kunden eine hohe Lösungskompetenz anbieten zu können, setzen wir auf engagierte und kompetente Mitarbeiter. Zur Erweiterung unseres Sales-Teams und zum Ausbau unserer nationalen und internationalen Aktivitäten suchen wir zum nächstmöglichen Termin eine/n

## Junior Sales-Engineer (m/f)

### Ihre Aufgaben:

- § Durch ständige Markt- und Wettbewerbsbeobachtung entwickeln Sie gemeinsam mit unseren Area Sales Managern Vertriebsstrategien für definierte Verkaufsgebiete.
- § Mit Biss und Ehrgeiz akquirieren und gewinnen Sie Neukunden und bauen sie durch eine kompetente persönliche Betreuung zu langfristigen Geschäftspartnern auf.
- § Gemeinsam mit dem Systems-Engineering erarbeiten Sie für Ihre Kunden maßgeschneiderte Lösungen für Signalübertragungen.

### Ihre Qualifikation:

- § Sie haben gerade Ihr Studium im Bereich Nachrichtentechnik mit überdurchschnittlichem Erfolg abgeschlossen und suchen als nächstes den Einstieg in den internationalen Vertrieb von beratungsintensiven Investitionsgütern im Premium-Segment.
- § Neben einer schnellen Auffassungsgabe für technische Produkte verfügen Sie über eine hohe Affinität für den Vertrieb.
- § Ihre Offenheit und Verbindlichkeit machen Sie zu einem kompetenten Ansprechpartner für eine langfristige Kundenbeziehung.
- § Sie suchen die Herausforderung, neben bestehenden Kunden auch Neukunden zu akquirieren
- § Mit ihren verhandlungssicheren Englisch-Kenntnissen und idealerweise auch einer zweiten Fremdsprache bewegen Sie sich sicher im internationalen Umfeld.
- § Ein sicheres verbindliches Auftreten, ein hohes Maß an Eigenmotivation und die Bereitschaft, mittelfristig im reiseintensiven internationalen Außendienst zu arbeiten, runden Ihr Profil ab.

### Unser Angebot:

- § Intensive Einarbeitung durch erfahrene Vertriebsmitarbeiter
- § motiviertes Arbeiten in einem dynamischen Unternehmen
- § eine offene Unternehmenskultur mit flacher Hierarchie und schnellen Entscheidungswegen
- § langfristige Entwicklungsperspektiven
- § modernste Arbeitsplätze

### Sind Sie auf unserer Wellenlänge?

Dann freuen wir uns darauf Sie kennen zu lernen. Neben einem attraktiven leistungsorientierten Gehalt, einem aufgeschlossenen Team und einem modernen Arbeitsumfeld bieten wir Ihnen Gestaltungsspielraum in einem Unternehmen, das stetig wächst und offen für neue Wege ist. Wir freuen uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung mit Lebenslauf, Zeugniskopien, Angabe des Gehaltswunsches und Ihrem frühest möglichen Eintrittstermin per E-Mail.

Ihre Bewerbung wird selbstverständlich absolut vertraulich behandelt.

### Jetzt online bewerben:

[aruckstuhl@dev-systemtechnik.com](mailto:aruckstuhl@dev-systemtechnik.com)

DEV Systemtechnik GmbH & Co. KG  
 Human Resources  
 Grüner Weg 4A  
 D-61169 Friedberg  
[dev-systemtechnik.com](http://dev-systemtechnik.com)

